

تاریخ: ۱۳۹۹/۰۷/۲۹  
شماره: ۰۵/۲۰-۹۹/۵۳۱۷۹۲  
پیوست: دارد  
فوریت:  
عادی

جناب آقای دکتر مجذوبی  
معاون محترم پژوهش و فناوری دانشگاه بوعلی همدان  
موضوع: حمایت از پایان نامه های کارشناسی ارشد و دکتری  
با سلام و احترام!

همواره بر این عقیده بوده ایم مسیر رشد و شکوفایی کشور با تکیه بر سرمایه های فکری داخل کشور میسر خواهد بود، لذا از چندی پیش استفاده از ظرفیت علمی دانشگاه های برتر کشور و دانشجویان نمونه مقاطع تحصیلات تکمیلی را در برنامه کاری شرکت خدماتی ایرانسل قرار داده ایم و این مهم، پیش از این طی نامه با شماره ۰۵/۶۰-۹۹/۴۸۱۱۰۷-۷ در تاریخ ۱۳۹۹/۰۵/۲۱ خدمت شما معاونت محترم اطلاع رسانی گردید.  
نظر به استقبال فرهیختگان گرامی از این طرح بر آن شدیم تا به جهت پوشش بیشتر موضوعات تحقیقاتی مورد علاقه دانشجویان، موضوعات و مسائل مورد حمایت را از ۱۸ مورد به ۵۸ مورد افزایش داده تا با افزایش گستره همکاری میان صنعت و دانشگاه نه تنها زمینه ساز رشد و شکوفایی کشور باشیم بلکه به مسئولیت اجتماعی خود نیز بیش از پیش عمل نماییم.  
لذا مستدعی است آن معاونت محترم، به جهت پیشبرد همکاری فی مابین و اطلاع رسانی موضوعات ذیل دستور مساعدت فرمایند.

اطلاعات تکمیلی و سوالات احتمالی در مورد این برنامه را می توانید با آقای میثم مهدوی (۰۹۳۵۲۰۰۲۹۸۰، [meisam.mahd@mtnirancell.ir](mailto:meisam.mahd@mtnirancell.ir)) در میان بگذارید.

با آرزوی توفیق روز افزون برای شما

بیژن عباسی آرند  
مدیر عامل



اقدام کننده: میثم مهدوی متخصص توسعه استعدادها

تهران، میدان هروی، خیابان شهید پناهی نیا، خیابان زندی، کوچه قادری، کوچه علی دوست، پلاک ۵  
تلفن: ۲۳۱۹۱۰۰۰ شماره: ۲۶۳۱۱۲۲۲ [www.irancell.ir](http://www.irancell.ir) کد پستی: ۱۶۶۵۶۸۷۴۱۰



به نام خدا

## شرکت خدمات ارتباطی ایرانسل (سهامی خاص)

درای پروانه ۱۳۵/۱۳۵ از سازمان تنظیم مقررات و ارتباطات رادیویی و شناسه ملی ۱۳۴۳۳۳۸۵

رونوشت:

#	Subject/Issue	حوزه/Area	موضوع/مسئله
۱	Data science: Using machine learning to train a model for voice recognition	دیجیتال	علم داده: استفاده از یادگیری ماشین برای ایجاد الگویی برای تشخیص صدا
۲	optimizing charging algorithm for DCB (Direct Carrier Billing)	دیجیتال	بهینه سازی الگوریتم شارژ برای DCB
۳	Designing an algorithm for churn prediction	دیجیتال	طراحی الگوریتم پیشبینی ریزش کاربران
۴	Customer's taste of VOD (Video On Demand) in Iran	دیجیتال	سلیقه مشتریان برای ویدئو به درخواست (VOD)
۵	Designing a business model for Data monetization of mobile operators	دیجیتال	طراحی مدل کسب درآمد از داده اپراتورهای موبایل
۶	Digital transformation in the telecom industry, Focusing areas: digital product platform development, product development, user engagement, processes and flows	دیجیتال	تحول دیجیتال در صنعت تلکام با تمرکز بر حوزه های: توسعه بستر محصولات دیجیتال، توسعه محصول، مشارکت کاربر، فرآیندها
۷	optimizing communication channels and methods based on both product and user personas	دیجیتال	بهینه سازی کانال ها و روش های ارتباطی براساس محصول و پرسونای کاربر
۸	Product quality assessment using opinion mining	دیجیتال	ارزیابی کیفیت محصول با استفاده از نظرکاوی
۹	Digital - Product development - Partnership	دیجیتال	ارائه طرح پژوهشی جهت ایجاد چارچوب همکاری با استارتاپ ها یا دیگر شرکای دیجیتال داخلی
۱۰	Personalization of gamification elements in selling digital services	دیجیتال	شخصی سازی عناصر گیمیفیکیشن در فروش خدمات دیجیتال
۱۱	TAM (Technology Acceptance Model) and digital product adoption framework in new technologies, P&S and solutions including 5G	دیجیتال	مدل پذیرش فناوری و چارچوب پذیرش محصول دیجیتال در فناوری های جدید، محصولات، خدمات و راه حل ها شامل 5G
۱۲	Digital Brand strategy	دیجیتال	استراتژی های برند دیجیتال در صنعت تلکام
۱۳	Recommendation engine for digital products	دیجیتال	موتور پیشنهاد برای محصولات دیجیتال
۱۴	Challenges (Regulation, Financial, Knowledge, operational) toward governance structure maturity for Iranian business owners	مدیریت ریسک	چالش های مربوط به بلوغ ساختار دولت (مقررات، مالی، دانش، عملیاتی) برای صاحبان مشاغل ایرانی
۱۵	Providing a Risk Management Model in order to Create Flexible Organization	مدیریت ریسک	تهیه الگوی مدیریت ریسک به منظور ایجاد سازمان انعطاف پذیر
۱۶	Data Science Application in HR	منابع انسانی	کاربرد علوم داده در منابع انسانی
۱۷	CRM and after sales support digitalization / challenges and solutions	خدمات مشتریان	دیجیتال شدن خدمات مشتریان و خدمات پس از فروش چالش ها و راه حل ها
۱۸	How we assure problem resolution means customer satisfaction?	خدمات مشتریان	چگونه اطمینان حاصل کنیم که حل مسئله به معنای رضایت مشتری است؟



به نام خدا



## شرکت خدمات ارتباطی ایرانسل (سهامی خاص)

دارای بیوهانه ۱۳۳۵/۱۳۳۵ از سازمان تنظیم مقررات و ارتباطات رادیویی و شناسه ملی ۱۳۳۳۳۳۳۳۳۳۳۳۳۳

#	Subject/Issue	حوزه/Area	موضوع/مسئله
۴۷	Optical Wireless Technologies for 5G Communications and Beyond	شبکه	فناوری‌های بی سیم نوری برای شبکه‌های 5G و بالاتر
۴۸	Quantum Communications	شبکه	مخابرات کوانتومی
۴۹	Coverage Prediction Propagation Modeling of Wireless Network	شبکه	مدلینگ انتشار امواج در شبکه‌های بی سیم برای پیش بینی ناحیه پوشش
۵۰	The Effect of Electromagnetic Waves on Human Body	شبکه	تأثیرات امواج الکترومغناطیسی بر روی بدن انسان
۵۱	Massive MIMO Systems for 5G and beyond Networks	شبکه	سیستم‌های Massive MIMO برای شبکه‌های 5G و بالاتر
۵۲	Beamforming Techniques for 5G Wireless Communications	شبکه	روش‌های پرتو دهی برای مخابرات بی سیم 5G
۵۳	IoT Security Solutions For Mobile Network Operators	شبکه	راه‌حل‌های امنیتی IoT برای اپراتورهای شبکه موبایل
۵۴	Improving Network Automation & Security with Artificial Intelligence	شبکه	بهبود اتوماسیون و امنیت شبکه با هوش مصنوعی
۵۵	Prospects and QoS Requirements in 5G networks	شبکه	الزامات و جنبه‌های کیفیت سرویس (QoS) در شبکه‌های 5G
۵۶	New Transport Network Architectures For 5G RAN	شبکه	معماری شبکه انتقال برای دسترسی رادیویی 5G
۵۷	Design of Millimeter Wave Antenna Arrays for 5G Networks	شبکه	طراحی آرایه‌های آنتن موج میلی متری برای شبکه‌های 5G
۵۸	Smart Home and Smart City Solutions Enabled by 5G	شبکه	ارائه راه‌حل‌های خانه و شهر هوشمند با استفاده از 5G